



Proposal Franchise



MooDessert

"Member Of Karya Desa Group"





Gabung Sekarang

Dapatkan berbagai penawaran dan kemudahan mulai dari diskon Serta 100% keuntungan untuk mitra.



Tentang KD Group

KD Group atau Karya Desa Group merupakan sebuah perusahaan yang bergerak di bidang F&B dan berkantor pusat di Purwokerto Banyumas – Jawa Tengah.

Setelah sukses dengan brand minuman pertamanya yaitu “Teh Desa” yang saat ini telah mencapai lebih dari 700 outlet dan lebih dari 560 mitra, kini KD Group meluncurkan brand terbarunya yang bernama “MooDessert”

MooDessert merupakan Snow ice/Ice cream yang berbahan dasar susu yang kemunculannya di sambut baik oleh pasar dan tengah viral saat ini karna harga yang murah dan rasa yang enak





Our Signature

Snow ice/Ice cream dengan berbagai
rasa coklat, matcha, strawberry

**Mulai Dari
Rp. 12.000 Saja**

MooDessert

menu



Full Topping Snow Ice

Coklat	18K
Strawberry	18k
Matcha	20K

Snow Ice

Coklat	12K
Strawberry	12k
Matcha	14K

1/2 Topping Snow Ice

Coklat	15K
(kecuali froot loops)	
Strawberry	15K
(kecuali froot loops)	
Matcha	17K
(kecuali froot loops)	

Extra Topping 1K

Snow Ice

Topping



Menu





Keunggulan Lainnya

1. Bayar paket 1 kali
2. Setiap satu kota di batasi jumlah outletnya
3. Manajemen siap membantu dalam tiap penjualan
4. Ukuran Jumbo dan Topping bar bar untuk menarik pelanggan
5. Rasa lebih premium dibanding produk dikelasnya
6. Harga sangat terjangkau
7. Free konsultasi selamanya
8. Menggunakan sistem kasir





Usaha Kekinian Yang Ga Ribet Dan Cepat Balik Modal

Info franchise :

087865343220

(Amoy)



Estimasi Perhitungan BEP

Pesimis

Sales = Rp. 3.000.000 / Hari
Rp. 90.000.000 / Bulan

Hpp 55% = Rp. 49.500.000

Gross Profit = RP. 40.500.000

Ops = RP. 10.000.000 (Gaji & Sewa) DLL

Net = Rp. 30.500.000

Jadi estimasi BEP untuk selama 4 bulan



Estimasi Perhitungan BEP

Optimis

Sales = Rp. 5.000.000 / Hari
Rp. 150.000.000 / Bulan

Hpp 55% = Rp. 82.500.000

Gross Profit = Rp. 67.500.000

Ops = Rp. 12.000.000 (Gaji & Sewa) DLL

Net = Rp. 55.500.000

Jadi estimasi BEP untuk selama 2,5 bulan



Estimasi Perhitungan BEP

Moderate

Sales = Rp. 7.000.000 / Hari
Rp. 210.000.000 / Bulan

Hpp 55% = Rp. 115.500.000

Gross Profit = RP. 94.500.000

Ops = RP. 15.000.000 (Gaji & Sewa) DLL

Net = Rp. 79.500.000

Jadi estimasi BEP untuk selama 1,5 bulan

Contoh Pendapatan Outlet Rita Super Mall

	231 Jml Transaksi	+100.87% vs kemarin
	Rp 3.279.000 Keuntungan	+81.46% vs kemarin
	Rp 6.558.000 Pendapatan	+81.46% vs kemarin

Bayangkan Seberapa Cepat BEP-Nya



Ketentuan Booking Area & Lainnya

1. DP atau tanda jadi minimal 75% dari harga paket
2. Jumlah setiap outletnya maximal mengikuti jumlah mall di setiap kabupaten atau kota
3. untuk konsep outdoor maximal 2 outlet untuk kabupaten kecil dan 5 untuk kabupaten atau kota menengah keatas, yang ditentukan oleh pemilik merek
4. Apabila dalam 1 bulan mitra belum menentukan lokasi maka area yang di booking bisa dialihkan.
5. Pembatalan sepihak akan dikenakan potongan sebesar 50% dari uang tanda jadi yang sudah diterima tanpa alasan apapun
6. Biaya pengiriman Kontainer dan bahan baku sepenuhnya di tanggung pemilik merek
7. Training di lakukan di kantor pusat

Paket Box On Mall



Ukuran
3x2 Meter

Exp. Equitment Box On Mall



Box 3X2 Meter



showcash 4 susun



Snow ice mesin
Spek tertinggi



Led 24 Inch



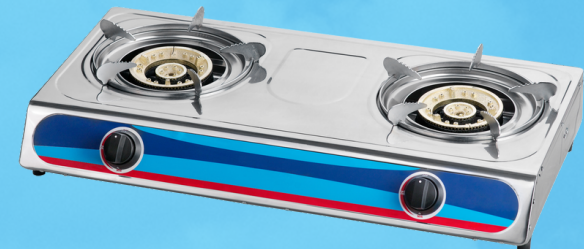
3 Buah Tea barrel



Cashdrawer



Printer bluetooth



Kompor 2 tumpu



Harga Paket Box On Mall

Biaya Survei	: Rp 2.000.000 (Jawa) / Rp 3.000.000 (Luar Jawa)
Lisensi Fee	: Rp 5.000.000 / Tahun
Peralatan	: Rp 52.000.000
Pelatihan	: Rp 2.000.000
Franchise Fee	: Rp 40.000.000
Deposito	: Rp 8.000.000
Bahan Baku	: Rp 5.000.000

Total : **Rp 114.000.000**



Join Us Now

